

お金・時間・場所に縛られない
働き方を手に入れる

中国輸入 × 無在庫販売
入門マニュアル

これで**基礎は完璧!**
成功するポイントも
お伝えします



「**ネットビジネス初心者**におすすめ」

完全在宅

小資金でOK

在庫不要

無料ダウンロードはこちらより



はじめに

ダウンロードしていただき、ありがとうございます！

ブログ管理人の KEIKO と申します。

私は 2018 年の 9 月に「中国輸入 × 無在庫販売」を始めました。

物販経験は全くのゼロ。
商売の経験もちろんゼロ。

メルカリもヤフオクも一切やったことがない状態で、会社を退職し、「中国輸入の無在庫販売」に飛び込みました。

何の知識も経験もない状態でよくチャレンジしたなと思います(笑)

大学卒業後、同じ業界でサラリーマンをしてきました。
大きな不満はありませんでしたが、満たされない、モヤモヤした気持ちを常に抱えていました。

でも別に、具体的にやりたいことはない。。

ただただ、いつも
『毎週月曜から金曜の 9-18 時まで会社で仕事をする、こういう働き方しかないのかな』
『もっと自由な働き方はできないのかな』
そんなことばかり考えていました。

転職サイトを覗いては、企業の募集を見る見る見る。でもなんか違う。。

そんな時、大好きな母が病に倒れました。
それまで病気 1 つしたことのない母の病を目の当たりにして、会社を辞める決意をしました。

『大切な人に何か起きた時、自分がやりたいと思った時、すぐに行動できる働き方をしたい』
『求める働き方を達成できる場所がないのなら、自分で作ろう』
と思ったからです。

そして、お金にも時間にも場所にも縛られない仕事をひたすら探し、たどり着いたのが

「中国輸入 × 無在庫販売」

でした。

目次

中国輸入×無在庫販売とは？	3
中国輸入×無在庫販売のメリット	5
在庫を持つのはとにかく「怖い」！	9
中国輸入×無在庫販売のステップ	12
①リサーチ	14
②商品登録・販売	20
③仕入れ・発送	27
成功するための3つのポイント	30
自分で稼ぐ時代	34
最後に	36

中国輸入×無在庫販売とは？

★中国輸入とは？

中国輸入とは、中国にある商品を輸入し日本で販売するというビジネスです。

そう聞くと、

『輸入なんて難しそう』

『中国語ができないから無理』

『中国に仕入れに行く時間なんてないからできない』

と思われるかもしれませんが、そんなことはありません。

なぜなら、

パソコンがあれば、誰でもいつでも簡単に始めることができるビジネス

だからです。

『輸入なんて難しそう』『中国語ができないから無理』

代行会社を通じて仕入れを行いますので難しいことはありません。

あなたは仕入れたい商品を選び、代行業者にお金を払うだけ。

あとは代行業者で対応してくれます。

多くの代行会社が日本語 OK です。

ですので中国語を話す必要はありません。私も一切話せません。

『中国に仕入れに行く時間なんてないからできない』

パソコンで仕入れを行いますので、中国に行く必要はありません。

自宅でもカフェでも、パソコン 1 台で全てを完結することができます。

★無在庫販売とは？

無在庫販売とは、在庫を持たず、注文を受けてから商品の仕入れを行い、お客様へ発送するという販売方法です。

難しく聞こえるかもしれませんが、

例えば

『冷蔵庫を買おうと電気屋さんに行ったら買いたい商品が売り切れてしまっていたので、代金を払い、メーカーより取り寄せてもらった』

『本を買おうと本屋さんに行ったら目当ての本は置いていなかったのので、代金を払い、出版社より取り寄せてもらった』

などの「取り寄せ販売」と同じスタイルです。

無在庫販売と聞くと、『違法じゃないの？』と心配される方もいますが、そんなことはありませんのでご安心ください。

無在庫販売のイメージ



中国輸入×無在庫販売のメリット

私が「中国輸入×無在庫販売」を選んだ理由は、

- ①在庫を持つ必要がない
- ②小資金で始められる
- ③どこでも実践できる

という条件を全て満たしていたからです。

①在庫を持つ必要がない



無在庫販売のため、商品を先に仕入れて在庫を保有して販売する必要はありません。先に商品を販売して、商品が売れたら中国から商品を仕入れて発送すれば OK です。

有在庫販売にもメリットはありますが、初心者の方がいきなり在庫を持つのはリスクが高いです。実際に有在庫販売に取り組んだけど結果が出ないどころか、マイナスになって辞めたというのはよく聞く話ですし、今このマニュアルを読んでいるあなたも経験したことがあるかもしれません。

また、有在庫販売では在庫の保管場所も必要になります。

自宅に保管ができて、商品数が増えれば増えるほど、管理も大変になりますし、十分な保管スペースも必要になります。倉庫を借りるにしても保管コストがかかるため、必要のない出費が重なり、手元資金も減ってしまうデメリットもあります。

無在庫販売では、そういった心配も、リスクもありません！

また、多くの商品を取り扱い様々なテスト販売ができるのもメリットです。

私の場合は、1店舗で3000商品以上取り扱っていますが、無在庫販売なので売れなくてもお金を失うことはありません。商品が売れたらもちろん利益を手にすることができますし、どのような商品が売れるのかをテスト販売することもできるのです。

②小資金で始められる



無在庫販売はスタート資金にお金を必要としません。

月額費用無料の販路に出店すれば、発生する金額は、各販路で商品が売れた際にかかる販売手数料、商品の仕入れ資金、代行業者に支払う手数料のみです。

それらのお金は、お客様から注文を受けてから＝売上が確定してから発生する費用のため、自分自身の資金は使わずにビジネスを回転していくことが可能です。支払いをクレジットカード払いにすれば、売上が入金されてからの支払いにすることができます。それを繰り返していくことで、資金がどんどん増えていきます。

有在庫販売の場合だと、どうでしょうか？

先に商品を仕入れて販売し、残ったお金が利益になります。

しかし、在庫は常に保有しなければいけないため、商品が売れたら追加仕入れを行う＝いつまでも手元にお金が残らないというのが現状です。

実際に売上は500万円もあるのに、手元資金はほとんど残っていないという方が多いです。

あなたも有在庫販売を実践したことがあるのであれば、心当たりがあるのではないのでしょうか？

無在庫販売の場合は、有在庫販売とは違い、商品が売れば売れるほど手元に残るお金が増え続けます。

実践すればするほど「雪だるま式」にお金が増え続けるので、精神的にも安心してビジネスを実践していくことができます。

そして、中国には驚くほどたくさんの商品が安い価格で販売されています！

中国の商品はとにかく安いです。

しかも、恐ろしいほどたくさんの商品が売られています。

雑貨・家具・家電・アクセサリ・洋服・靴・ペットグッズ・食品・食器・工具・素材・・・

売っていないものはないんじゃないかと思うくらい、莫大な数の商品が並んでいます。

代行業者を通じて、これらの商品を「現地価格＝中国国内で売られている価格」で買うことができる＝安く仕入れることができます。

中国で仕入れて日本で売ることは、商売の基本である「安く仕入れて高く売る」を実践できますので、しっかりと理にかなっているビジネスと言えます。

③どこでも実践できる



中国輸入×無在庫販売はパソコン1台あれば、日本中、世界中どこにいても実践することができます。

仕組みさえ作ってしまえばスマホ1台でも実践できるといっても過言ではありません。商品はオンラインショップに登録して販売しますので、インターネットが繋がる環境であればどこでも管理や販売が可能になります。

大きな事務所を借りなくてもいいですし、自宅のほんの少しのスペースで実践することができます。

そんな小さなスペースでもインターネット上で数千点という商品を取り扱うことができるのです。

商品が売れた際もわざわざ自分の自宅に商品を仕入れる必要もありません。私がおすすめしている代行業者を使えば「中国から購入者へ直送」を行いますので、商品に一切手を触れずに購入者へ商品を届けることができます。

ですので、私が旅行をしていたとしても、商品の販売から発送が完結します。場所にも縛られることもなく、ストレスフリーでビジネスを実践することができるのです。

在庫を持つのはとにかく「怖い」！



物販ビジネスにおいて、切っても切り離せない最大のリスクが「不良在庫」です。

企業であれ個人であれ、物販ビジネスを行う場合、リサーチをして売れそうな商品を見つけたら、仕入れを行い在庫持って販売するのが一般的です。

仮に、ビジネスに使える当初資金が 10 万円あると想像してみてください。

リサーチをして売れそうな商品を見つけ、2 万円分ずつ計 5 種類の商品を仕入れたとします。

仕入れた商品の多くが完売し、少しずつ利益を増やしていければ、ビジネスは順調に大きくなっていきます。

しかし、初心者の場合、そうそう上手くはいきません。

仕入れた商品が完売することはほとんどありえません。

商品を販売して初月で利益を得るところか赤字になってしまう人が 9 割以上と言われています。

手元資金の全てを仕入れに使ってしまったので、商品が売れない限り、ビジネスは完全にストップしてしまいます。

少しでも資金を回収しようと、大幅に価格を下げて叩き売る。
結果、10万円あった資金が2万円になってしまった。
十分に起こりうる事態です。

新型コロナウイルスの影響で、大手企業でも過剰な在庫が資金繰りを圧迫しています。
特に外出自粛の影響を大きく受けた「アパレル業界」では、売れ残ってしまった大量の春夏商品を叩き売り、秋物商品の仕入れは抑えるなど、不良在庫の存在が大きなマイナス影響を与えています。

2020年7月20日には、レディースアパレルブランドの「セシルマクビー(CECIL MCBEE)」が全店閉店を発表しました。
その後も続々と大手企業やブランドの閉店・規模縮小が起きています。
色々な要因があるとは思いますが、「不良在庫」が1つの大きな引き金になったのは間違いありません。

大手企業でさえも、閉店に追い込むのが「不良在庫」です。

物販経験が豊富でリサーチ力のある方ならいいですが、初心者の方にとって在庫を持つということは大変勇気が要る＝リスクが高いのです。

在庫を持つのが不安で物販ビジネスにチャレンジできない、そんな方もたくさんいるのではないのでしょうか？

無在庫販売の最大の特徴は「在庫を持つ必要がない」ことです。

在庫を持たないので、有在庫販売最大のリスクである「不良在庫」を抱える心配が一切ありません。

不良在庫のリスクが無いので、初心者の方でも臆することなくビジネスにチャレンジすることができます。

在庫を持たない＝費用がかからないので、2,000個でも5,000個でも、たくさんの商品を販売することが可能です。

『とりあえず販売してみよう』と気軽に商品を販売できますので、まだまだリサーチ力の乏しい初心者の方にもおすすめです。

当然、在庫を保管するスペースも保管費用も必要ありませんので、少額からでも安心してビジネスを始めることができます。

また、実際に商品が売れてから仕入れを行いますので、圧倒的にキャッシュフローがよく、売れば売っただけ着実に利益を積み上げていくことが可能です。

在庫が売れないことでビジネスが止まってしまう、ということも起こりません。

そして中国には、恐ろしいほど膨大な数の商品があります。

まだ日本では売られていない商品が、圧倒的に安い価格でたくさん売られています。

リサーチ力が乏しく、当初資金が少ない、ビジネス初心者の方におすすめなのが「中国輸入×無在庫販売」なのです。

中国輸入×無在庫販売のステップ

- ①商品を検査する
- ②商品を登録し販売する
- ③商品が売れたら、代行業者を通じて仕入れて発送する

この3ステップだけで、「中国輸入×無在庫販売」を実践することができます。

難しいスキルは必要ありません。

検索も無料でできる方法がありますし、月額費用無料の販路で販売すれば OK です。
代行業者も月額費用無料の業者を利用すれば、商品が売れるまで費用は一切かかりません。

商品が売れない限り費用が発生しないというのは嬉しいですね^^

サラリーマンの方でも、学生や主婦の方でも、どんな人でも実践することができるビジネスです。
「誰でもできる」と言っても誇大表現にならないでしょう。

実は私、作業をしていません！！！！



実を言うと、私、ほとんど作業をしていません。
商品リサーチもやっていません。
商品登録の作業も一切やっていません。

なぜやっていなかと言うと、すべての作業を人に丸投げしているからです。

主婦の外注さんにすべての作業を任せているので、
今では自分自身は何もしなくても売れる商品が見つかり、商品登録が行われています。

私が任せている外注さんも初心者の状態からのスタートです。
そんな初心者の人もすぐに覚えられる作業だということです。

外注さんに丸投げでも問題なくビジネスは稼働し収入が発生します。
ビジネスが稼働し続けるどころか収益も右肩上がりに伸び続けています。

つまり、何が言いたいかと言うと「誰でもできるビジネス」なのです。

誰でもできるビジネスだからこそ、外注化も簡単で、自分が実践しなくても自動で回る仕組みを作ることができるのです。

ビジネス経験がゼロだった私でも「完全自動化」ができました。

つまり、私と同じように、あなたも「完全自動化」ができるビジネスなのです。

① リサーチ

最初は、売れる商品を見つけるためのリサーチを行います。

リサーチには様々な方法がありますので、いくつか試してみて、自分にとってやりやすいリサーチ方法に絞っていくと良いと思います。

今回は BUYMA を使ったリサーチ方法をご紹介します。



→BUYMA のサイトはこちら (<https://www.buyma.com/>)

※リサーチには画像検索を利用しますので、PC から行うようにしてください。

①検索窓から商品を絞る

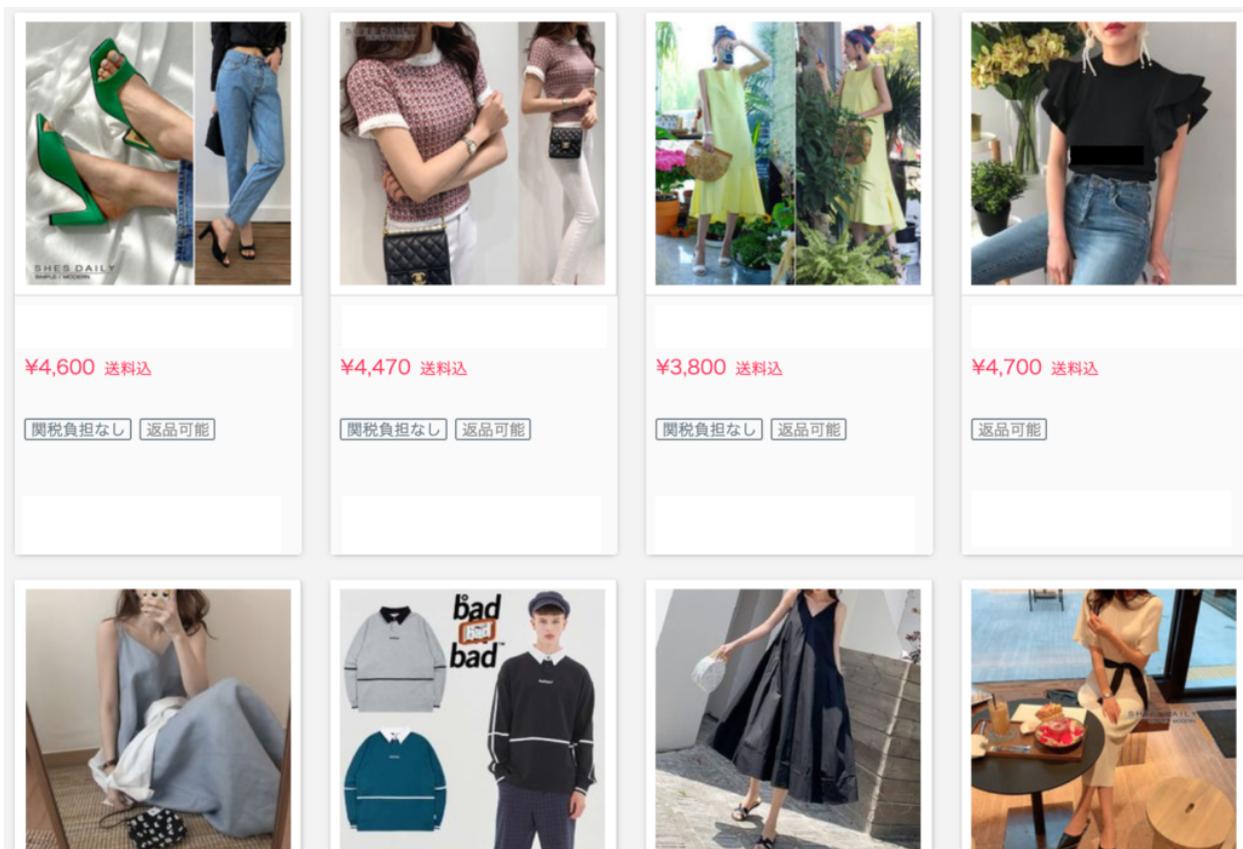
上側にある検索窓に「ノーブランド 中国」と入力し、虫眼鏡マークをクリックします。



BUYMA では世界中のブランド商品が数多く販売されています。
中国輸入は基本的にノーブランドの商品を扱いますので「ノーブランド」、中国以外の国の商品もあるため「中国」と加えることで効率よく探せるのでおすすめです。

すると以下のような検索結果が表示されます。

BUYMA ではレディースアパレルの販売が多いですので、レディースアパレルの商品が多く表示されるはずです。



この中から探してもいいですし、リサーチしたいカテゴリーがある場合には「カテゴリー」を絞っていきましょう。

今回はカテゴリーを「水着」に絞ってリサーチしたいと思いますので、検索窓の隣にある「カテゴリー選択」から「水着・ビーチグッズ」をクリックします。



②中国商品を探す

検索結果の中から、中国商品を探します。

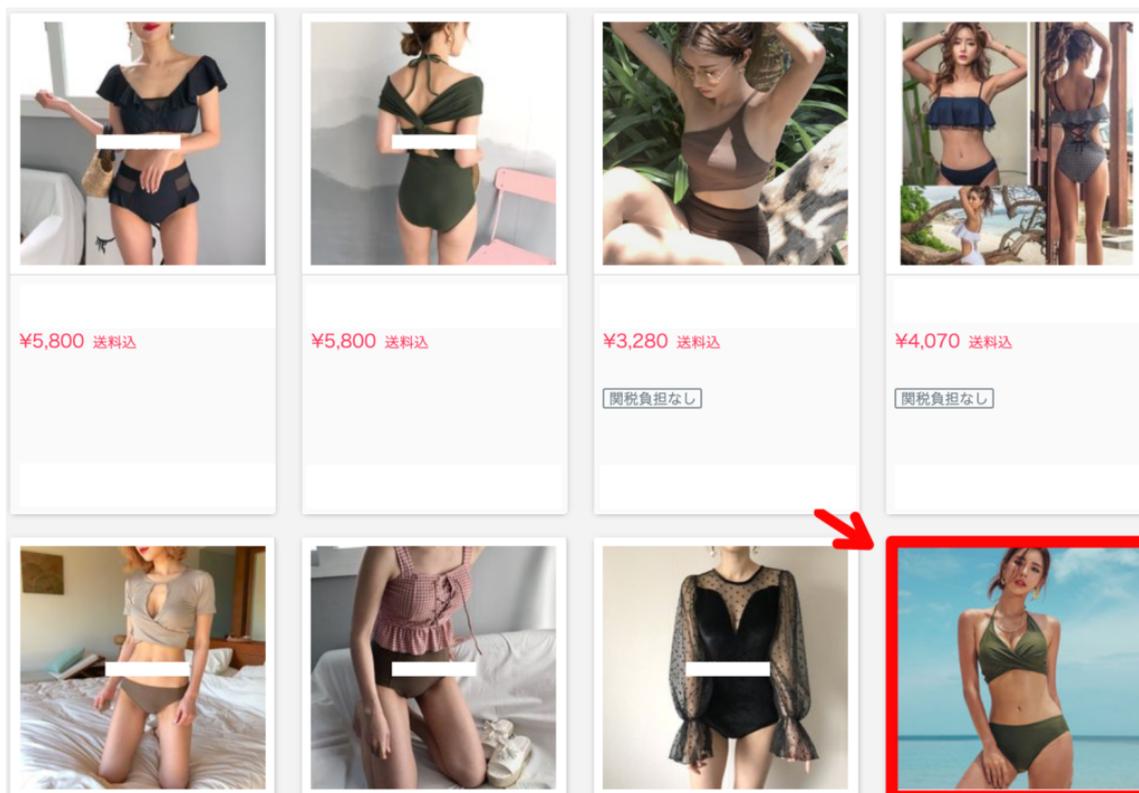
「人気順」に表示されていますので、検索結果の上から片っ端に見ていきましょう。

スポ根ものですが、最初は根性も必要です！

片っ端から見ていくうちに、どれが中国商品っぽい写真なのか、打倒な価格帯はどのくらいか、などが分かってきます。

商品を見つけたらクリックし、その商品ページを確認しましょう。

今回は、右下の赤枠のビキニを調べてみたいと思います。



③タオバオで画像検索し中国で売っているかを確認する

商品の画像の上でマウスを右クリックすると以下のような画面が表示されますので「名前を付けて画像を保存」をクリックし、PC のデスクトップなどに保存します。
 画像によっては、ドラッグ & ドロップで簡単に保存できる場合もあります。



今回はこちらの画像を保存してみました。



次にタオバオで画像検索をしていきます。

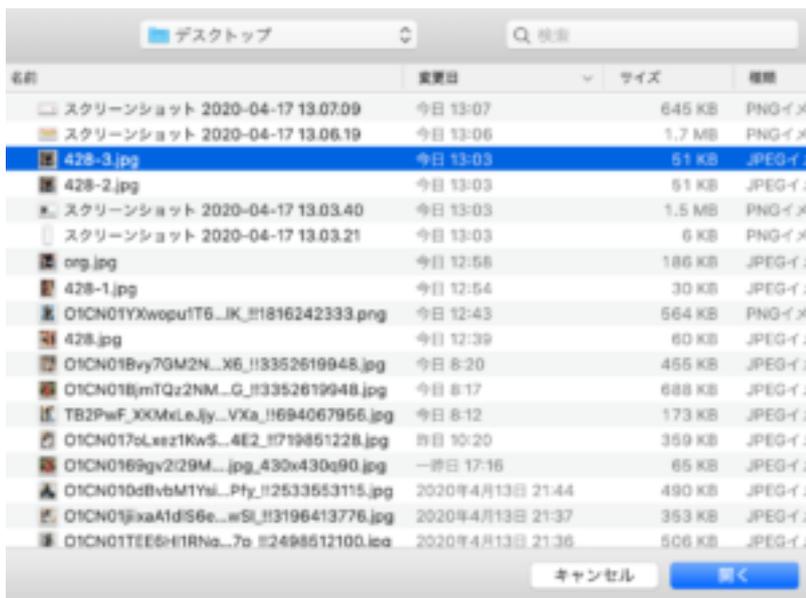
タオバオのサイトを開き、TOP ページの検索窓の隣にある「虫眼鏡のマーク」をクリックします。

→タオバオのサイトはこちら (<https://world.taobao.com/>)



検索窓の隣にある「カメラマーク」をクリックし、先ほど保存した画像を選択します。

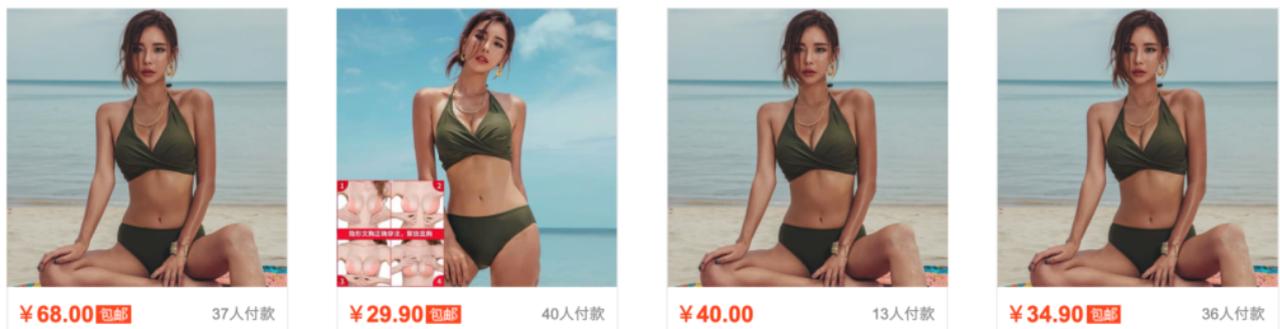




画像検索の結果が表示されます。
中国で売られている商品＝仕入れることができる商品だとわかりました。



外观相似宝贝



「ノーブランド 中国」で検索をしてリサーチしているので、中国商品にヒットしやすく、初心者の方にもおすすめのリサーチ方法です。

②商品登録・販売

売れる商品が見つかったら、早速商品登録して販売スタートです。

在庫を持つ必要のない無在庫販売では、「これはいいかも」と思った商品を見つけたら、すぐに商品登録し販売できるのがポイントです！

販路は色々ありますが、今回は、誰でも出店ができて商品登録などの操作が簡単な「BASE」への商品登録方法をご紹介します。

①BASEに出店

まずはBASEに出店します。

出店方法は本当に簡単です。

数分程度で終わりますので、案内に沿って出店を進めてください。

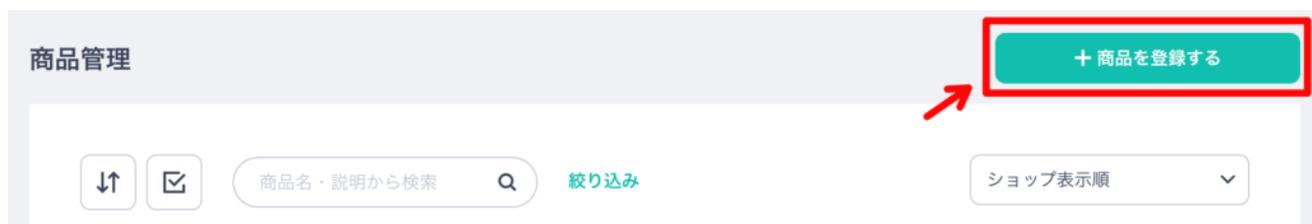
→BASE のサイトはこちらより(<https://thebase.in/>)

②商品登録ページへ

上の方にある「商品管理」をクリックします。



次に、右上の方にある「+商品登録する」をクリックします。



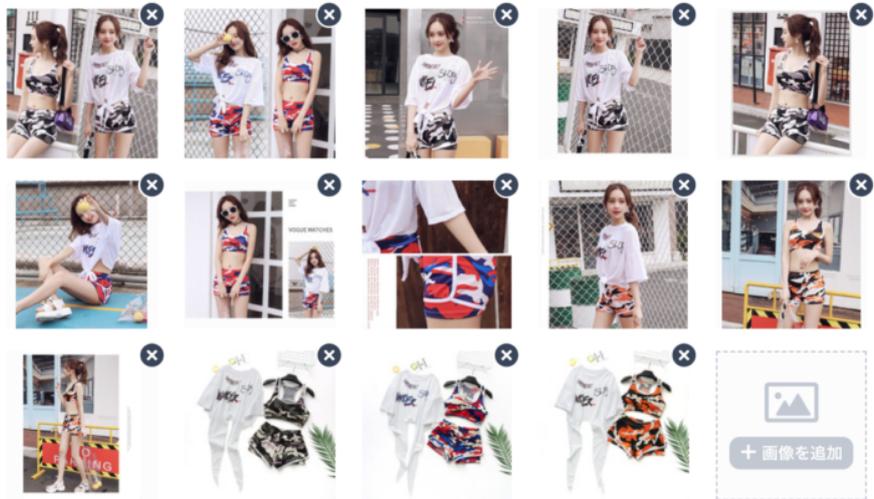
③各項目を入力

「必須」と書かれた部分は必ず入力するようにしてください。

商品名 **必須**

水着 レディース ビキニ タンキニ スポーティ 迷彩柄 体系カバー 3点セット 上下セット 半袖 Tシャツ

商品画像



- ※ 画像は20枚まで追加できます
- ※ 推奨サイズは1280px x 1280pxです
- ※ 10MB以内の画像ファイルを用意してください
- ※ 対応ファイル : jpg,png,gif

★商品名

重要な部分ですので、できる限りたくさんのキーワードを入れるようにしましょう。

★商品画像

購入率に影響しますので、できる限りたくさんの写真を入れるようにしましょう。
ドラック&ドロップで簡単に画像を追加することができます。

商品説明

【カラー】
ブラック、レッド、オレンジ

【素材】
ポリエステル、その他

価格(税込) 必須

3780

税率

10% (標準税率)

★商品説明

商品説明の文章や、カラー/サイズ/タイプ/仕様/素材などの商品情報を記載しましょう。
納期や返品・交換など、商品やお店の注意事項も忘れずに記載してください。
商品説明内に「商品コード」「管理コード」などとして、商品の識別コードを記載しておくのがおすすめです。たくさんの商品を販売する上で、管理用の商品コードは必須です。

★価格(税込)

販売価格を記載しましょう。
仕入価格に、各種手数料、利益率 30%程度を乗せるのがいいと思います。

★税率

「ショップ設定」で設定した「デフォルト税率」が自動で選択されるようになっています。
もし自動で選択されていない場合には「ショップ設定」を確認してみてください。

在庫と種類 必須

種類	在庫数	
ブラックS	10	×
ブラックM	10	×
ブラックL	10	×
ブラックXL	10	×

+ 種類を追加する

表示・公開

一番上に表示

公開する

★在庫と種類

商品の種類と在庫数を入力してください。
欄が足りない場合は「+種類を追加する」をクリックすれば欄を追加することができます。

★表示・公開

お店の一番上にその商品を表示したい場合には「一番上に表示」に、商品をお店で公開したい場合には「公開する」にチェックを入れます。
「公開する」にチェックを入れない限り公開はされませんので、まだ商品ページを作成途中の場合や一時販売中止とする商品の場合などで上手く活用してってください。

☰ カテゴリ

- 水着
- ビーチ&プールグッズ
- ルームウェア
- シューズ
- バッグ
- ▶ アクセサリー
- 帽子
- 雑貨・インテリアグッズ
- その他

+ 新しくカテゴリを追加する

★カテゴリ

お店オリジナルのカテゴリを作成したい場合に、作成&登録することができます。
商品ごとに登録したカテゴリにチェックを入れるだけでOKです。

「カテゴリ」が表示されない場合には、「Apps」→「カテゴリ管理」をインストールして利用できるように設定を変更してください。

🔗 セール

0

% OFF

キャンセル

登録する

★セール

セールを利用したい場合に入力します。

ここでは時間設定ができませんので、ここで入力すると消すまでずっとセール価格となります。

利用しなくていい場合は入力不要です。

「セール」が表示されない場合には、「Apps」→「セール」をインストールして利用できるように設定を変更してください。

最後に一番下にある「登録する」をクリックしたら商品登録完了です。

商品をどんどん登録して、販売していきましょう。

③仕入れ・発送

商品が売れたら、商品の仕入れを行います。

仕入れは代行業者を通じて行いますので、代行業者に商品の発注を依頼します。

中国輸入にはたくさんの代行業者が存在します。

たくさん存在する中で、無在庫販売でおすすめなのはどのような代行業者なのでしょうか？

それは、「無在庫直送」に対応している代行業者です。



無在庫直送とは、注文が入ってから商品の仕入れを行う無在庫販売において、注文商品を代行業者から直接エンドユーザーであるお客様宛に発送するサービスのことをいいます。

基本的なフローは以下のようになります。

あなたがやるのは、以下の①～③までです。

- ①各販路で商品を販売 →
- ②お客様より注文受注 →
- ③代行業者へ商品発注 →
- ④代行業者よりタオバオ店舗へ商品発注 →
- ⑤タオバオ店舗から代行業者宛に商品発送 →
- ⑥代行業者にて検品・梱包後、お客様宛に商品発送 →
- ⑦お客様の手元に商品が到着

代行業者へ商品の発注をした後は、基本的には何もやる必要はありません！

- ・タオバオ店舗への商品発注
 - ・商品の検品
 - ・商品の梱包
 - ・お客様宛の商品発送
- は全て代行業者が行ってくれます。

「無在庫直送」を利用することで、検品や梱包などの面倒な作業をしなくていい上に、お届けまでの時間&配送代を少なく抑えることもできてしまいます。

これから「中国輸入×無在庫販売」を始める方は、ぜひ「無在庫直送」を利用していただけたいと思います。

無在庫直送に対応しているおすすめの代行業者

私は「誠」さんをおすすめしています。

月額費用は無料で、1発注あたり15元という料金設定なので、初心者の方でも始めやすいです。

ぜひ一度、誠さんのHPを確認し、

- ・どんなサービスなのか
- ・料金
- ・対応している商品
- ・有料オプション

などについて確認してみてください。

新着情報 2020.02.28 > 「スマートフォン」でもご注文でき、注文履歴・発送状況も確認いただけます！



格安! 信頼と実績の
中国輸入代行 誠

- 月額利用料 **0円**
- 最短 **4日** 到着
- OEM実績 **900** 件以上
- 国際送料 **6元/kg** ~
- 買付実績 **80,000** 点以上
- 無在庫 **直送** 対応

中国輸入代行「誠」は、OEM
や転売、無在庫直送で成功し

ご利用登録

検索



中国輸入代行
誠
makoto

中国輸入代行「誠」

[f](#) [t](#)

→誠のサイトはこちらより (<https://makoto1688.com/>)

成功するための3つのポイント

中国輸入×無在庫販売で稼ぐために必要なポイントは

- ①商品数
- ②外注化
- ③多販路展開

の3つです。

①商品数



無在庫販売で稼ぐためには、たくさんの商品を販売していく必要があります。

『10商品登録してみたけど1個も売れないな』

『商品数が100になったらどのくらいの売上になるのだろう？』

と思ったあなた、全然少ないです！！！！

最低でも 1000 商品の販売を目指してください。

1000 商品販売である程度まとまった売上が確保できるかなというイメージです。

注文が入ってから仕入れを行う無在庫販売は、お届けまでに日数がかかりますし、欠品などによりお届けできない可能性もあります。当然買われにくい＝売れにくいわけです。

自分がお客様の立場だったら、購入を渋るのもわかりますよね？

でも、どうしても欲しい商品だったらどうですか？納期がかかっても欲しいと思いませんか？

無在庫販売は、この「どうしても欲しい」というニーズを元に稼いでいきます。

特に最近では若い人を中心に、他の人と違うものを求める傾向が強くなってきています。

人によって好きなデザイン・カラー、欲しいと思うサイズ・大きさは違います。

ですので、とにかくたくさんの商品を販売し、その中から「どうしても欲しい」「時間がかかってもいいから欲しい」と思ってもらえるような商品を見つけてもらい、購入してもらいます。

そのためには商品数が必要ですし、多ければ多いほどチャンスがあるのがわかりますよね。

②外注化



自分一人のマンパワーでは限界があります。

例えば先ほど「商品数が必要」「1000 商品を目指して欲しい」とお伝えしましたが、

もしその商品登録を全て自分一人で作業する場合、
1 日 10 件登録できたとしても、 $1000/10=100$ 日=3 カ月以上もの時間がかかります。
しっかりした売上が出るようになるのも、その分遅れてしまいます。

ですが、外注さんを 5 人雇って作業をお願いした場合、
1 日合計 50 件登録できたとすると、 $1000/50=20$ 日で 1000 商品達成です。
20 日後には販売戦略に集中することができ、売上もその分早く出るようになります。

つまり、自分 1 人で作業するよりも **【5 倍も速く】** あなたのビジネスが前に進むわけです。

ビジネスで早く、そして大きく結果を出したいのであれば「外注化」は必須です。

私は無在庫販売のほぼ全てを外注化しています。
外注さんやシステムに各作業を任せることで、1 日 2 時間程度の作業で今の売上を稼ぎ続けています。

その分できた時間を使って別のビジネスにチャレンジし、新しい収益源を確保できるようにもなりました。

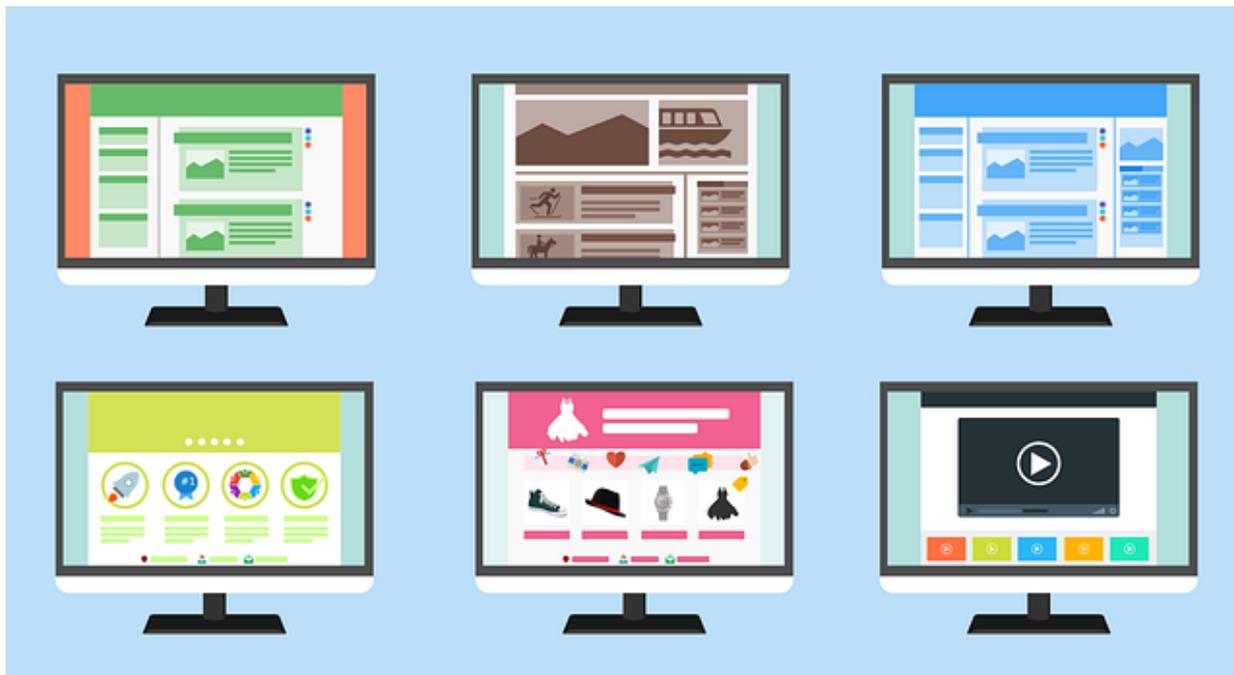
クラウドソーシングサービスを利用すれば、誰でも簡単に人に作業をお願いすることが可能です。
個人でも驚くほど簡単に仕事を依頼・発注ができますので、ぜひ一度チャレンジしてみてください。

→ランサーズのサイトはこちらより(<https://www.lancers.jp/>)

→クラウドワークスのサイトはこちらより(<https://crowdworks.jp/>)

→シュフティのサイトはこちらより(<https://app.shufti.jp/>)

③多販路展開



BASE1 店舗だけではなく、Qoo10、Yahoo、楽天など、様々な販路に出店することで、幅広い顧客にアピールできるようになり、露出が増え、その分大きく稼ぐことができるようになります。

自動販売機も、1箇所より、たくさんの場所に設置する方が稼げますよね？

実店舗のお店も、渋谷だけに出店するより、大阪・名古屋・博多にも出店した方が稼げますよね？

様々な販路に出店し、多販路運営をしていきましょう。

実際に私も販路を増やす毎に、売上を倍に倍にと増やすことができてきました。

『たくさんの販路を管理するなんて大変』

と思われるかもしれませんが、外注すればいいだけです。

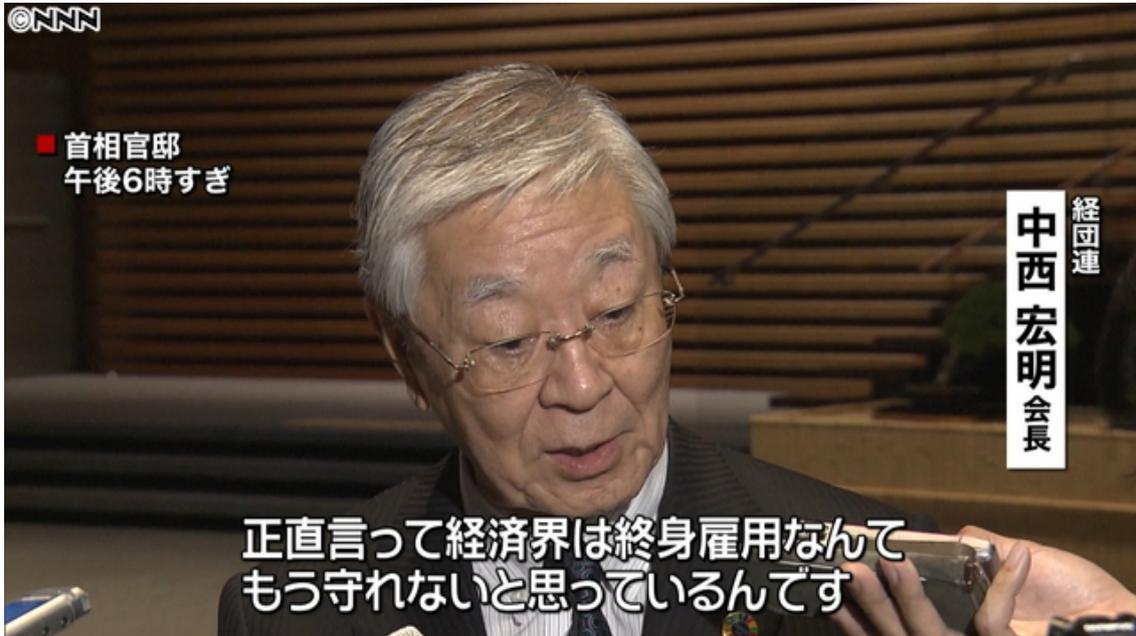
あなたがやるのは出店→アカウントの設定→最初はやってみる、までです。

その後は外注さんに運営してもらえばいいので、自分で何店舗分もの管理作業をする必要はありません。

まずは無料のBASE、Qoo10から始めて、売上が稼げるようになってきたら月額費用のかかる販路にも出店し、多販路運営を進めていきましょう。

自分で稼ぐ時代

終身雇用が崩壊し、これまでの「安定」の時代は終わりました。



また、年金制度も崩壊を迎えています。

2019年には、金融庁がまとめた報告書で「年金制度は限界であること」「老後資金を自力で補う必要があること」が”公式に”示され、話題となりましたよね。

今後は年金はもらえない可能性が極めて濃厚になりました。

老後資金は自分自身で作っていかなくてはなりません。

国にも会社にも頼ることができない時代が来ています。

『自分はまだ若いから大丈夫』

なんて思っている方も、もっと真剣に考えた方がいいです。

会社に尽くし、多くの時間を費やし、住む場所や働く時間を制限されながら一生懸命頑張っても、切り捨てられるときは一瞬です。

企業もこれからの時代を生き抜くのは大変なので、いつ倒産したっておかしくありません。

運よく定年まで働けたとしても、医療の進歩などにより、人生はついに「100年時代」に突入しました。

65歳で定年を迎えたとして、その先にはまだ35年もの月日があります。

再雇用してもらえればいいですが、年金ももらえないのに、再雇用先が見つからなかったら…もしかしたら、病気で入院生活を送っている可能性だって十分に考えられます。ではどうしたら、これからの厳しい時代を生き抜くことができるのでしょうか？

答えは簡単。

「自分で稼ぐスキルを身に付ける」ことです。

稼ぐスキルさえ身に付けることができれば、いつの時代でも生き抜くことができます。

自分で稼ぐスキルが身に付けば、定年まで働く必要もありません。毎日決まった場所で、決まった時間、仕事をする必要もありません。働く場所や時間を自分の好きなようにコントロールすることもできるので、その分趣味や好きなことに没頭することだって可能です。

ただし、自分で稼ぐスキルを身に付けることは簡単なことではありません。一時的な利益を得るのではなく、安定的に稼げるようになるまでには、どうしたって時間がかかります。だからこそ、若い方であっても今すぐに取り組む必要があるのです。

『わかってはいるけど、何から始めたらいいのかわからない』

そのような方には

- ①在庫を持つ必要がない
- ②小資金で始められる
- ③どこでも実践できる

3つのメリットを持つ、「中国輸入×無在庫販売」がおすすめです。

あなたもぜひ1歩を踏み出していただけましたら嬉しいです。

最後に

ここまで読んでいただき、誠にありがとうございました。

最後に1点だけ、注意していただきたいことがあります。

中国輸入×無在庫販売は、

「誰でも簡単に始めることができるビジネス」

ではありませんが、

「誰でも簡単に稼げるビジネス」

ではありません。

始めてたった1ヶ月で10万円を稼ぐのは無理です。

当然ビジネスですので、結果を出すためには多少の時間がかかりますし、しっかり勉強し、諦めずに続けていく必要があります。

「必ず稼げる」「楽しんで稼げる」「寝てても稼げる」ビジネスではありませんので、その点にはご注意ください。

結果が出るまでには、多少の時間と勉強も必要ですが、それさえできれば、副業でも稼ぐことができるのが、このビジネスの嬉しいポイントです。

実際に、副業として実践されながらしっかりと稼いでいる方もいらっしゃいます。

簡単なビジネスモデルのため、外注化も難しくはありません。

メルカリもヤフオクもやったことがない

もちろんネットビジネスも一切やったことのない私でしたが、思い切ってチャレンジし、諦めずに続けてきたおかげで、お金・時間・場所に縛られない自由な生活を手に入れることができました。

このマニュアルが

『自由に生きたい』

『物販にチャレンジしたい』

というあなたのお役に少しでも立てれば幸いです。

ありがとうございました。

KEIKO