

ネットビジネス初心者におすすめ

中国輸入 無在庫販売 入門マニュアル

在宅OK/在庫不要/少資金OK

Let's start!!!



推奨環境

本資料に記載されているURLはクリックが可能です。

できない場合は、最新の Adobe Reader を無料でダウンロードしてください。

<http://www.adobe.co.jp/products/acrobat/readstep2.htm>

著作権

本資料は著作権法で保護されている著作物です。

下記の点にご注意いただきご利用ください。

本資料の著作権はけいこに属します。

著作権者の許可なく、本資料の全部または一部をいかなる手段においても複製、転載、流用、転売等することを禁じます。

本資料に書かれた情報は、作成時点での著者の見解等です。

著者は事前許可を得ずに誤りの訂正、情報の最新化、見解の変更等を行う権利を有します。

本資料の作成には万全を期しておりますが、万が一誤りや不正確な情報などがありましても、まや本資料を利用することにより生じたいかなる結果につきましても、著者・パートナー等の業務提携者は、一切の責任を負わないことをご了承願います。

本資料のご利用は全て自己責任にてお願いいたします。

はじめに



こんにちは、けいこです。

無料プレゼント企画に興味をもってください、誠にありがとうございます！

今回の内容は、「中国輸入×無在庫販売の入門マニュアル」と題して、リサーチ・出品・仕入れまでの流れと、稼ぐためのポイントなどについてご紹介しています。

少しでもお役に立てたら幸いです。

■自己紹介

改めまして、けいこです。

2018年に思い切って会社を退職して中国輸入にチャレンジし、今現在は、中国輸入（無在庫 & 有在庫、OEMもやっています）をメインに、楽天やヤフショ、BASEなど多販路で店舗を運営しているほか、ありがたいことにコンサルや情報発信もやらせていただいています。

東京出身のアラフォーズボラ主婦。

愛犬と旦那とのんびり暮らし。

家事は大の苦手ですが、ビジネスは面白いので好きです。

中国輸入以外の物販ビジネスにも常にトライしていますので、その他の物販情報についても、良いものがあればどんどん発信していきます！

「自由な働き方」「好きな生き方」「個人で稼ぐ」を応援しています。

目次

中国輸入×無在庫販売とは？	3
■中国輸入	3
■無在庫販売	4
中国輸入×無在庫販売のメリット	5
(1)在庫を持つ必要がない	5
(2)小資金で始められる	6
(3)どこでもいつでも自由に実践できる	6
実は私、作業をしていません！	7
中国輸入×無在庫販売のステップ	8
(1)リサーチ	8
(2)出品	15
(3)仕入れ・発送	21
無在庫直送に対応している代行会社4選	23
(1)誠	23
(2)淘太郎(タオタロウ)	23
(3)ラクマート	24
(4)タオバオ新幹線	25
成功するための3つのポイント	26
(1)商品数	26
(2)外注化	27
(3)多販路展開	29
最後に	30

中国輸入×無在庫販売とは？

■中国輸入

中国輸入とは「中国で販売されている商品を輸入し日本で販売する」というビジネスです。

そう聞くと、

『輸入なんて難しそう』

『中国語ができないから、私には無理』

などと思われるかもしれませんが、そんなことはありません。

PCがあれば、誰でも簡単に始めることができるビジネスだからです。

『輸入なんて難しそう』『中国語ができないから無理』

→代行会社を通じて仕入れを行いますので、めっちゃめっちゃ簡単です。

あなたは仕入れたい商品を選び、代行会社にお金を払うだけ。

商品の買い付け、検品、日本への発送などは全て代行会社で対応してくれます。

多くの代行会社が日本語OKですので、中国語を話す必要もありません。

『中国に仕入れに行く時間なんてないからできない』

→PCで仕入れを行いますので、中国に行く必要は全くありません。

自宅でもカフェでも、PC1台あれば、どこでも仕事ができます。

中国には、恐ろしいほどたくさんの商品が、驚きの安さで販売されています。

売っていないものはないんじゃないかと思うぐらい、何でも販売されています笑

代行会社を通じて、それらの商品を現地の安い価格で仕入れることができるので、物販ビジネスの基本「安く仕入れて高く売る」を再現できるビジネスとなっています。

■無在庫販売

無在庫販売とは「在庫を持たずに販売し、注文を受けてから商品の仕入れを行い、お客様へお届けする」という販売方法です。

難しく聞こえるかもしれませんが、

例えば

『冷蔵庫を買おうと電気屋さんにいったら買いたい商品が売り切れてしまっていたので、代金を払い、メーカーより取り寄せてもらった』

『本を買おうと本屋さんに行ったら目当ての本は置いていなかったの、代金を払い、出版社より取り寄せてもらった』

などという「取り寄せ販売」は無在庫販売の1つです。

他にも「予約販売」「受注販売」「ドロップ SHIPPING」などが無在庫販売に該当します。

『違法じゃないの?』と心配される方もいますが、もちろんそんなことはありませんのでご安心ください^^



中国輸入×無在庫販売のメリット

- ①在庫を持つ必要がない
- ②小資金で始められる
- ③どこでもいつでも自由に実践できる

この3つが無在庫販売ならではのメリットです。

(1) 在庫を持つ必要がない

商品を先に仕入れて在庫を持って販売する必要はありません。

先に商品を販売し、商品が売れたら中国から商品を仕入れてお届けすればOKです。

つまり「不良在庫」が発生しないんです！

これは本当にめっちゃめっちゃ嬉しいポイントです！！

在庫の保管場所も不要ですので、家が在庫だらけになることもないですし、保管コストや在庫管理も必要ありません^^

(2) 小資金で始められる

無在庫販売はスタート資金に大きなお金を必要としません。

月額費用ゼロの販路に出店すれば、発生する費用は、

- ・商品が売れた際にかかる販売手数料
- ・商品の仕入れ資金(商品原価+国際送料)
- ・代行業者に支払う手数料

のみです。

それらのお金は、注文を受けてから＝売上が確定してから発生する費用のため、自分自身の身銭を切らずにビジネスを回していくことが可能です。

それを繰り返していくことで、手元資金がどんどん増えていきます。

有在庫販売のように先に商品をたくさん仕入れておく必要がないので、大きな資金がなくてもスタートが可能なビジネスです。

(3) どこでもいつでも自由に実践できる

PC1台あれば、日本中、世界中どこにいても実践することができます。

自宅のほんの少しのスペースでOK！

そんな小さなスペースでも、ネットショップに数千点、数万点という数多くの商品を出品することができるのです。

商品が売れた際も、わざわざ自宅に商品を届ける必要もありません。

私がおすすめている代行会社を使えば「中国から購入者へ直送」ができるので、商品を直接見ることも触れることもなく購入者へ商品を届けることができます。

つまり、旅行中でも外出中でも、いつでも商品の販売から発送までが完結します。

場所にも時間にも縛られることもなく、ストレスフリーでビジネスを実践することができてしまいます。

当初資金が少なく、在庫を持つのが不安だ、というビジネス初心者の方におすすめなのが「中国輸入×無在庫販売」になります。

実は私、作業をしていません！

実は私、ほとんど作業をしていません^^

リサーチも出品も、注文確認も商品の買い付けも、お問い合わせ対応だって、私はやっていないんです。

なぜかという、すべての作業を人に丸投げしているからです。

主婦の外注さんにすべての作業を任せているので、私自身は何もしなくても、勝手に売れる商品が見つかり、出品され、商品がお客様にお届けされています笑

私が今お任せしている外注さんも、初心者状態からのスタートです。

リサーチも出品も買い付けも、1つ1つは単純な作業なので、初心者の方でも簡単に覚えることが可能です。

つまり、何が言いたいかというと「誰でもできるビジネス」ということです。

誰でもできるビジネスだからこそ、外注化も簡単で、自分が実践しなくても自動で回る仕組みを作ることができるんです。

ビジネス経験がゼロだった私でも「完全自動化」ができました！

無在庫販売は「完全自動化」ができるビジネスなんです。

中国輸入×無在庫販売のステップ

- ①商品を検索する
- ②出品する
- ③商品が売れたら、代行業者を通じて仕入れて発送する

この3ステップだけでOK！

難しいスキルは必要ありません。

(1)検索

まず最初は、売れる商品を見つけるための検索を行います。

検索には様々な方法がありますので、いくつか試してみて、自分にとってやりやすい検索方法に絞っていくのがおすすめです。

今回はBUYMAを使った検索方法をご紹介します。

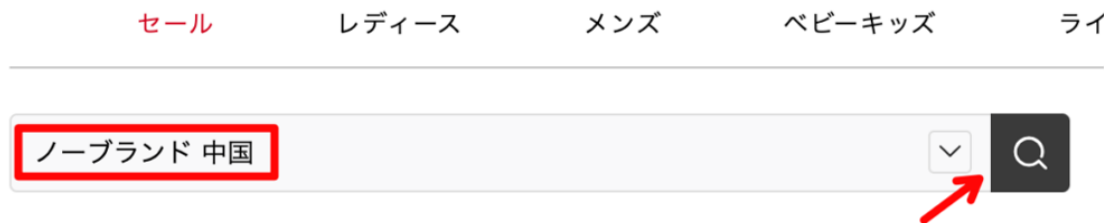


→BUYMAのサイトはこちら (<https://www.buyma.com/>)

※検索には画像検索を利用しますので、PCから行うようにしてください。

①検索窓から商品を絞る

上側にある検索窓に「ノーブランド 中国」と入力し、虫眼鏡マークをクリックします。

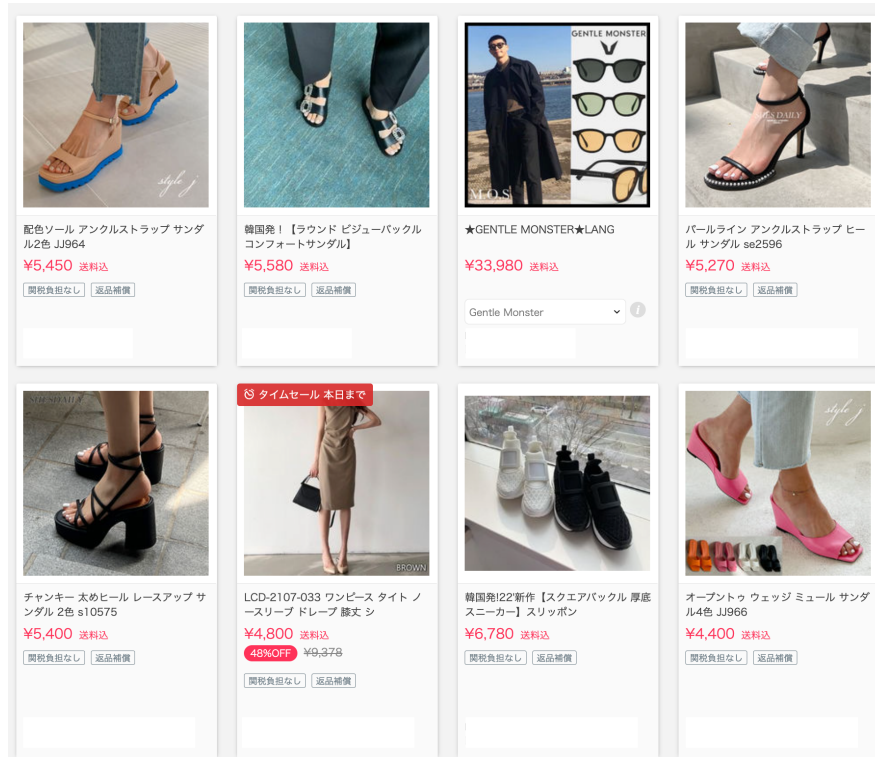


BUYMAでは世界中のブランド商品が数多く販売されています。

中国輸入は基本的にノーブランドの商品を扱いますので「ノーブランド」、中国以外の国の商品もあるため「中国」と加えることで効率よく探せます。

すると以下のような検索結果が表示されます。

BUYMAではレディースアパレルの販売が多いので、レディースアパレル商品が多く表示されます。



この中から探してもいいですし、リサーチしたいカテゴリーがある場合には「カテゴリー」を絞っていきましょう。

今回はカテゴリーを「水着」に絞ってリサーチしたいと思いますので、検索窓の隣にある「カテゴリ選択」から「水着・ビーチグッズ」をクリックします。



②中国商品を探す

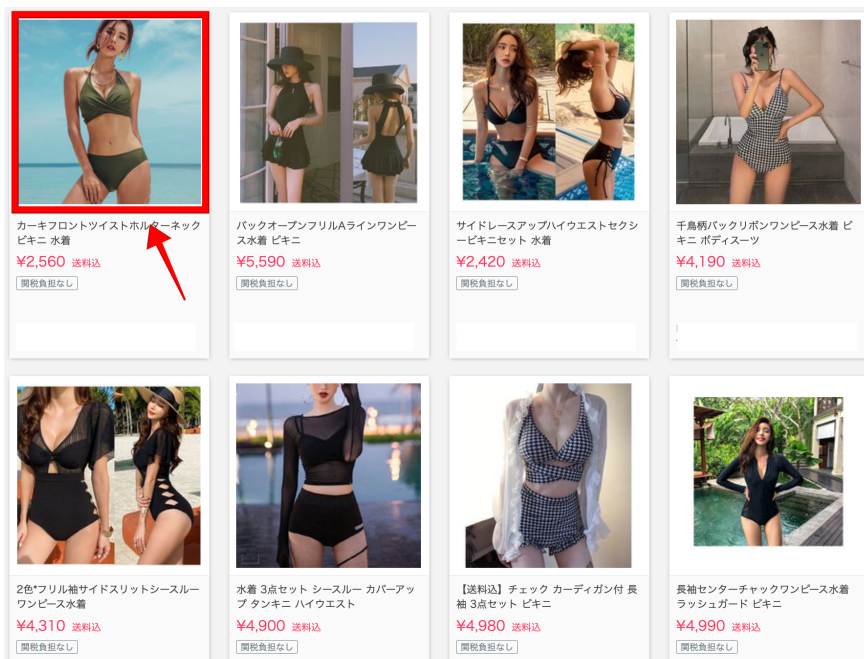
検索結果の中から、中国商品を探します。

「人気順」に表示されていますので、検索結果の上から片っ端に見ていきましょう。

片っ端から見ていくうちに、どれが中国商品っぽい写真なのか、打倒な価格帯はどのくらいか、などが分かってきます。

商品を見つけたらクリックし、その商品ページを確認しましょう。

今回は、左上の赤枠のビキニを調べてみたいと思います。



③タオバオで画像検索し中国で売っているかを確認する

次にタオバオで画像検索を行い、中国でこの商品が販売されているのか＝仕入れられるのか、を確認していきます。

無在庫販売では商品を1点から仕入れることができる「タオバオ」がメインの仕入先となります。「タオバオ」とは中国国内向けのECサイトです。日本の楽天市場やヤフーショッピングみたいなものになります。

まずは準備として以下の2つを行きましょう。

【準備】

- ・タオバオへの無料会員登録
- ・Alipriceのインストール

詳しい手順は、私のブログでまとめているので、そちらを参考に進めてみてください。

- ・タオバオへの無料会員登録：<https://www.okemaru-28.com/archives/210>
- ・Alipriceのインストール：<https://www.okemaru-28.com/archives/2771>

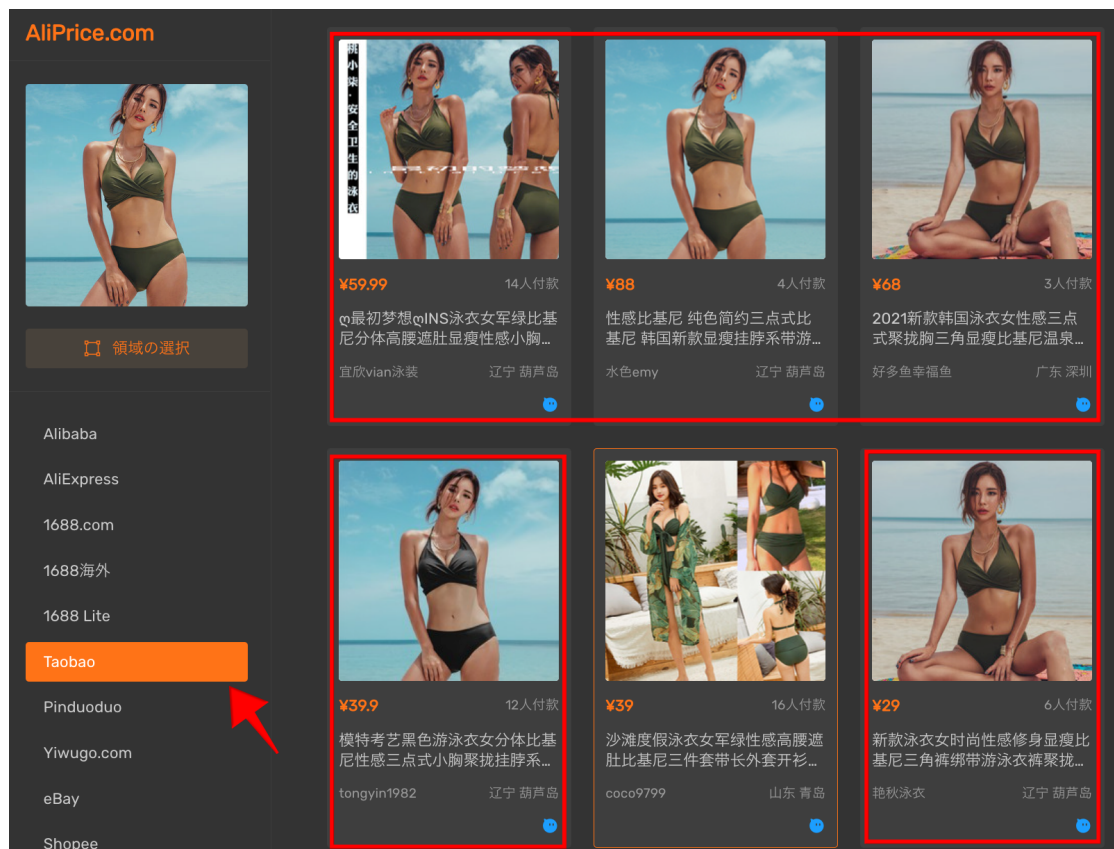
準備ができたなら、あとはボタンをぽちぽちするだけ！

画像検索したい写真の上にカーソルを持っていくと写真の左上に「虫眼鏡マーク」が出るのでそれをクリック。もしくは写真の上で右クリック→「Alibabaで画像検索」でもOKです。

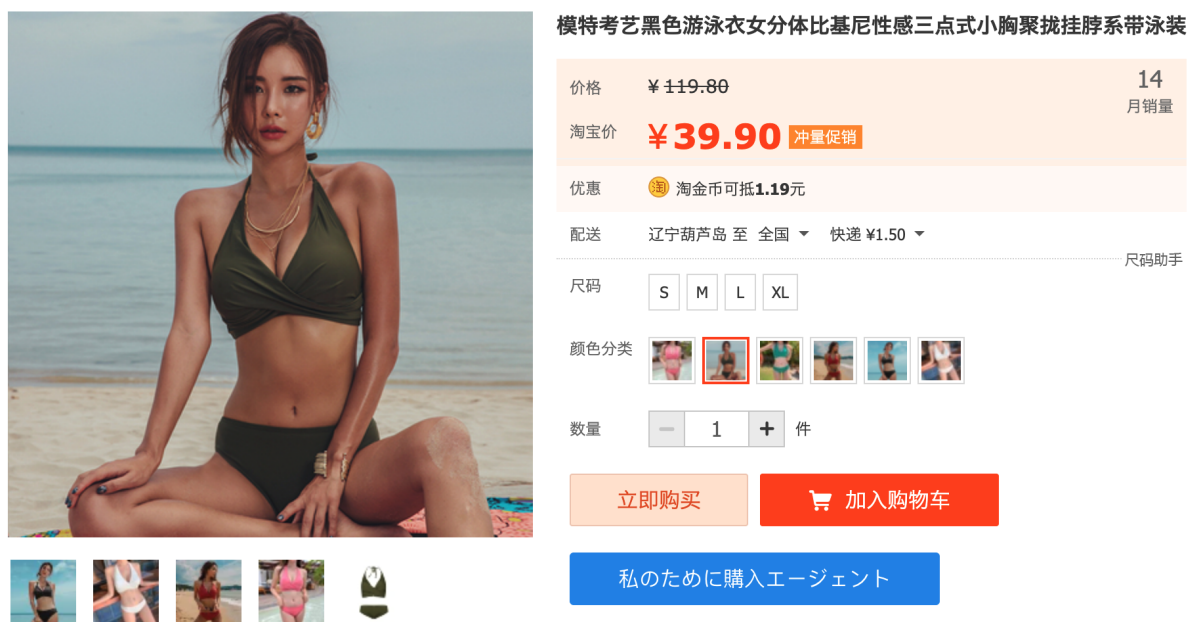


すると以下のように自動で画像検索されるので、「Taobao」のタブを選択します。

同じ商品が中国のタオバオで販売されている＝仕入れられる、ということがわかります。



商品写真をクリックすれば、その商品のタオバオページに移動します。



★タオバオページの基本的な見方



①商品写真

②商品名

③直近1ヶ月の取引数

④タオバオ販売価格＝仕入価格

(¥マークですが、単位は日本の円ではなく中国の人民元になります)

⑤タオバオセラーの出品地域

⑥サイズ・カラーなどのオプション選択

(この商品の場合、サイズ4種類×カラー6種類だとわかります)

⑦お店の評価

⑧お店のオンライン or オフラインの状態

(青色はオンライン、灰色はオフライン、休店していないかどうかを確認できます)

⑨商品ページ・サービス・配送についての各評価

タオバオ内に同じ商品を販売しているセラーがたくさんいますが

「お店の評価」が良い

「直近1ヶ月の取引数」が多い

などの商品ページ＝タオバオセラーを選ぶのがおすすめです。

各商品の詳細な説明やサイズ表、素材などは、タオバオの各商品ページを下にスクロールしていくと記載されている場合が多いです。

商品写真も、スクロールしていく中にもっとたくさん掲載されています。

【サイズ表の例①】

尺码表/Size table

尺码	身高(cm)	体重(g)	腰围(尺)
S	150-160	70-85	1.7-1.9
M	158-165	85-97	1.9-2.1
L	163-170	97-110	2.1-2.2
XL	168-175	110-125	2.3-2.5

▲ 注意：尺码表仅供参考，不能保证每个人都完全合适，在参考数据冲突情况下，请咨询在线客服！

【サイズ表の例②】

尺码	胸围	腰围	袖长	衣长
S	86	70	45	123
M	90	74	46	124
L	94	78	47	125
XL	98	82	48	126
2XL	102	86	49	127

洗涤说明/Laundry instructions



① 温馨提示：尺寸表为平铺测量，由于个人量法与仪器不同，尺寸会有 1-3cm 的偏差，这属正常范围

(2) 出品

中国で販売されている＝仕入れられる、ということが確認できたら、出品して販売スタートです。
在庫を持つ必要がないので、「これはいいかも」と思った商品を見つけたら、すぐに商品を出品できます。

販路は色々ありますが、今回は、誰でも出店ができて出品が簡単な「BASE」への出品方法をご紹介します。

① BASEに出店

まずはBASEに出店します。

出店方法は本当に簡単です。メールアドレス・パスワード・ショップURLの3箇所を入力して「無料でネットショップを開く」をクリック。あとは案内に沿って進めてみてください。

※メールアドレスは、お店専用のメールアドレスをGmailなどで新しく取得したものをを使うのがおすすめです。

ネットショップ開設実績
5年連続 **No.1**※

ネットでお店を開くなら

 **BASE**  

メールアドレス

パスワード

ショップURL

base.shop ▼

利用規約・プライバシーポリシーに同意の上、ご利用ください。

無料でネットショップを開く

→BASEのサイトはこちらより(<https://thebase.in/>)

②商品登録ページへ

上の方にある「商品管理」をクリックします。



次に、右上の方にある「+商品を登録する」をクリックします。



③各項目を入力

商品の仕入先である「タオバオ」ページを見ながら、商品名や商品写真、商品の概要（サイズやカラーなど）、バリエーションなどを入力していきます。

中国語がわからない部分は「Google翻訳」を使うと便利です。

（Google翻訳のスマホアプリを使えば、画像内の中国語も翻訳できますよ^^）

「必須」と書かれた部分は必ず入力していきます。

■商品名

重要な部分ですので、できる限りたくさんのキーワードを入れるようにします。

■商品画像

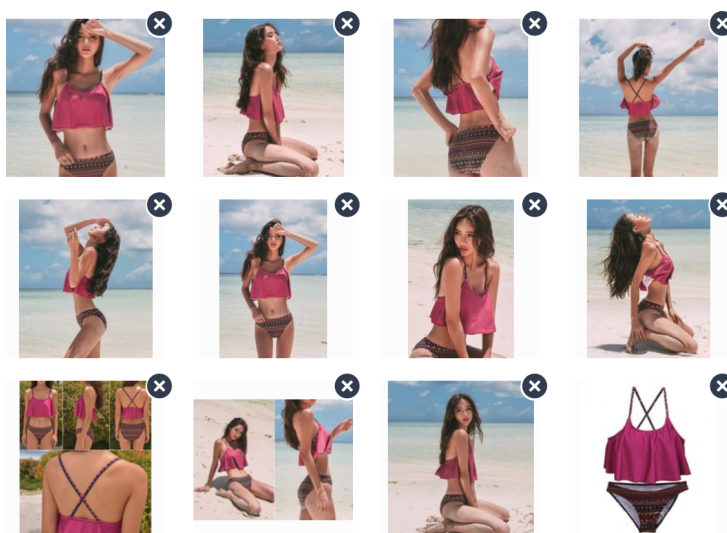
購入率に影響しますので、できる限りたくさんの写真を入れるようにします。

ドラッグ&ドロップで簡単に画像を追加することが可能です。

商品名 必須

水着 ビキニ レディース ビキニ水着 セクシー 大きいサイズ タンキニ水着 タンキニ

商品画像



■商品説明

商品説明の文章や、カラー/サイズ/タイプ/仕様/素材などの商品情報を記載します。

納期や返品・交換など、商品やお店の注意事項も忘れずに記載します。

無在庫販売の場合、「納期が長い」「キャンセルなどはお受けできない」「お客様都合での返品や交換はお受けできない」などの点が、一般的な有在庫のお店とは違いますので、お客様とトラブルにならないよう、その点はしっかり記載しておきましょう。

商品説明内に「商品コード」「管理コード」などとして、商品の識別コードを記載しておくのがおすすめです。たくさんの商品を販売する上で、管理用の商品コードは必須です。

■価格(税込)

販売価格を記載します。「仕入価格」「代行会社手数料」「国際送料」「販売手数料」「利益」を合計した金額が販売価格となります。

例えば、仕入価格**10元**のアクセサリーを出品する場合、
代行業者の手数料**15元**、国際送料**45元**、**1元=22円**、販売手数料**10%**、利益率**30%**
とすると、

販売価格は、 $(10+15+45) \times 22 / (1-0.1-0.3) = 2567円 = \mathbf{2580円(送料込み)}$

利益額は、 $2580 - (10+15+45) \times 22 - 258 = \mathbf{782円}$

となります。

■税率

「ショップ設定」で設定した「デフォルト税率」が自動で選択されるようになっています。
自動選択されていない場合には「ショップ設定」を確認してみてください。

商品説明

【カラー】
ローズレッド

【サイズ】
M
身長：160-165cm
体重：45-50kg
バスト：70A、70B、70C
ウエスト：60.0-66.6cm

L
身長：160-165cm

価格(税込) 必須

3780

税率

10% (標準税率)

■在庫と種類

商品の種類と在庫数を入力します。

欄が足りない場合は「+種類を追加する」をクリックすれば欄を追加することができます。

無在庫なので、在庫数は一律「10」などでOKです。

■表示・公開

店の一番上にその商品を表示したい場合には「一番上に表示」に、商品をお店で公開したい場合には「公開する」にチェックを入れます。

「公開する」にチェックを入れない限り公開はされませんので、まだ商品ページを作成途中の場合や一時販売中止とする商品の場合などで上手く活用してください。

種類	在庫数	
ローズレッド M	10	×
ローズレッド L	10	×
ローズレッド XL	10	×
+ 種類を追加する		

※ 在庫を0から増やした場合、再入荷通知を希望しているお客さまにメールが送信されます。
※ 種類名を変更した場合、変更後の種類名で再入荷通知が送信されます。

表示・公開	☐ 一番上に表示
	☒ 公開する

■カテゴリ

お店オリジナルのカテゴリを作成したい場合に、作成 & 登録することができます。

商品ごとに登録したカテゴリにチェックを入れるだけでOKです。

登録したい場合には、「Apps」→「カテゴリ管理」をインストールして、カテゴリを利用できるように設定を変更します。

カテゴリ

- ☐ ▶ スカート
- ☐ ▶ パンツ
- ☐ ▶ ワンピース、チュニック
- ☐ ▶ オールインワン、セットアップ
- ☐ ▶ ルームウェア
- ☒ ▶ 水着

最後に一番下にある「登録する」をクリックしたら商品登録完了です。

「プレビュー」をクリックすると、商品ページのレビューが見れるので確認するのがおすすめです。

商品をどんどん登録して、出品していきましょう。



(3)仕入れ・発送

お客様より注文が入ったら、商品の仕入れを行います。

仕入れは代行会社を通じて行いますので、私たちは代行会社に商品の発注を依頼します。

中国輸入にはたくさんの代行会社が存在します。

その中で無在庫販売におすすめなのが、「無在庫直送」の代行会社です。

無在庫直送とは「代行会社にて商品を発注＆検品後、代行会社から直接エンドユーザーであるお客様宛に商品を発送するサービス」のことをいいます。

基本的なフローは以下の通り。

あなたがやるのは、以下の①～③までです(④～⑦は自動的に進みます)。

- ①各販路でに商品を出品
- ②お客様より注文受注
- ③代行会社へ商品発注
- ④代行会社よりタオバオへ商品発注
- ⑤タオバオから代行会社宛に商品発送
- ⑥代行会社にて検品・梱包後、お客様宛に商品発送
- ⑦お客様の手元に商品が到着

代行会社へ商品の発注をした後は、基本的には何もやる必要がありません！

- ・タオバオへの商品発注
- ・商品の検品
- ・商品の梱包
- ・お客様宛の商品発送

は全て代行会社が実施してくれます。

「無在庫直送」を利用することで、検品や梱包などの面倒な作業をしなくていい上に、お届けまでの時間＆配送代を少なく抑えることもできてしまいます！

無在庫直送に対応している代行会社4選

(1) 誠

中国輸入代行 誠 China Import Agency "Makoto"

サービス | 料金プラン | ユーザー様の声 | 基礎・コラム | 会社概要 | よくある質問

次世代代行ははじめました!

中国輸入代行 業界唯一の返金保証サービス

あなたの誠実なパートナー“誠”

利用登録(無料)へ進む

実際に私が利用している代行会社です。

月額費用は無料で、1発注あたり15元という料金設定なので、初心者の方でも始めやすいのでおすすめです。誠のサイトはこちらより[\(https://makoto1688.com/\)](https://makoto1688.com/)

(2) 淘太郎(タオタロウ)

マイタオタロウ | オーダーの問い合わせ(0) | マイ質問

淘太郎

代理購入 | 商品のURLを入力してください

マイタオタロウ

トップページ | 代行サービスの流れ | ご利用代金 | 国際送料運賃表 | チャージ方法

* 弊社為替レート: 1CNY = 20.47JPY

Skype: yiwu-taotaro

営業時間: 月曜～金曜 9:30～

早めの配送依頼提出のお願い
2022/08/10

代行業者の中でも有名な大手会社の1つです。

実際に私も無在庫でも有在庫でも利用したことがあります。

淘太郎のサイトはこちらより(<http://www.yiwutaro.com/>)

(3) ラクマート



私は利用したことはないのですが、利用されている方が多い代行会社の1つです。

「ラクマート」で検索するとブログやYoutubeの動画などもたくさん出てきますので、候補の1つとして検討されても良いと思います。

ラクマートのサイトはこちらより(<https://www.rakumart.com/>)

(4)タオバオ新幹線



BASEとAppsを通じた連携ができる代行会社です。

連携には月額500円がかかりますが、興味のある方はやってみる価値はあるかと思います。

タオバオ新幹線のサイトはこちらより(<https://taobaoshinkansen.com/>)

各代行会社のサイトを確認し

- ・具体的にどんなサービスなのか
- ・各種料金(月額費用、手数料、国際送料など)
- ・対応している商品
- ・有料オプション

などについてしっかりと確認、比較検討してみてくださいね。

成功するための3つのポイント

- ①商品数
- ②外注化
- ③多販路展開

中国輸入×無在庫販売で大きく稼ぐためにはこの3つが必要です。

(1)商品数

無在庫販売で大きく稼ぐためには、たくさんの商品を販売していく必要があります。

ジャンルにもよるのですが、最低でも1000商品は出品しないと、ある程度の売上にはなりません。

注文が入ってから仕入れを行う無在庫販売は、お届けまでにどうしても日数がかかります。

日数がかかってしまうので売れにくいのですが、「どうしても欲しい商品」だったら、日数がかかっても買っちゃいますよね？

無在庫販売は、この「どうしても欲しい」というニーズを元に稼いでいきます。

特に最近では若い人を中心に、他人と違うものを求める傾向が強くなっています。

人によって好きなデザイン・カラー、欲しいと思うサイズ・大きさは違います。

なので、とにかくたくさんの商品を販売し、その中から「どうしても欲しい」「時間がかかってもいいから欲しい」と思ってもらえるような商品を見つけてもらい、購入してもらいます。

そのためには商品数が必要ですし、多ければ多いほど売れるチャンスが広がります^^

(2) 外注化

自分1人のマンパワーでは限界があります。

先ほど「商品数が必要」「1000商品を目指して欲しい」とお伝えしましたが、自分1人で1000商品の出品なんて大変すぎます。。

ですが、外注さんを10人雇って出品作業をお願いした場合、
各人が1日に10商品を出品するだけで、
1日に100商品の出品となり、10日で合計1000商品の出品が完了です。
めっちゃすぐ終わりますよね。

自分1人で作業するよりも【10倍速く】あなたのビジネスが前に進むことになります。

ビジネスで早くそして大きく結果を出したいのであれば「外注化」は必須です。

「外注化」「人を雇う」と聞いて、
『無理だ』『私にはできない』『大変そう』だと思った方

実はここが、無在庫販売で稼げるかどうかの大きな分かれ目なんです。

人を雇うってとても大変そうに見えるので、実は無在庫販売では「外注化をして商品をたくさん出品する」時点で断念する人が多いんです。

つまり逆をいえば、ここを乗り越えるだけで、
あなたは少数派の勝ち組セラーに生き残れることになります。

実際に私のコンサル生の中で一番早く大きな結果を出した生徒さんは
「この出品作業の外注化が大きな参入障壁になるので、ここさえクリアできれば、他の人に圧倒的に大きな差を付けられるのがとても良いと思った」
と、とても鋭いことを話していました。

自分が難しいと思うことは、周りの人も難しいと思うので、
そこを突破するだけで、実はとても大きな強みになるんですよね。

逆をいえば、自分が簡単だと思うことは、周りの人にとっても簡単なので、
簡単な作業だけで良いビジネスはすぐにライバルが増えてしまい、大きく稼ぐのは難しかったりします。

皆さん知らないだけで、外注化はとても簡単です。
「クラウドソーシングサービス」を利用すればいいだけなので、人を雇うと言っても、契約書などは一切不要。お互いの本名も知らない状態でもすぐに仕事を依頼できるんです。

個人でも驚くほど簡単に外注の依頼ができてしまうので、
「自分で稼ぐ力を身につけたい」という方は、ぜひ外注化にチャレンジしてみてください。

ちなみに、簡単な作業なら「シュフティ」がおすすめです^^
私もシュフティで出品担当の外注さんをいつも募集しています。

- ・シュフティのサイトはこちらより(<https://app.shufti.jp/>)
- ・ランサーズのサイトはこちらより(<https://www.lancers.jp/>)
- ・クラウドワークスのサイトはこちらより(<https://crowdworks.jp/>)



(3) 多販路展開

BASE1店舗だけではなく、Qoo10、Yahoo、楽天など、様々な販路に出店するのがおすすめです。複数の販路に出店することで、幅広い顧客にアピールできるようになり、露出が増え、その分大きく稼ぐことができるようになります。

自動販売機も、1箇所より、たくさんの場所に設置する方が稼げますよね？

実店舗のお店も、渋谷だけに店を出すより、大阪・名古屋・博多にも店出した方が稼げますよね？

複数の販路に出店し、多販路運営で稼いでください。

実際に私も販路を増やす毎に、売上を倍に倍にと増やすことができてきました。

販路を増やすことで、アカウント停止など、万が一の時のリスク分散にもなります。

まずは無料のBASE、Qoo10から始めて、売上が稼げるようになってきたら月額費用のかかる販路にも出店し、多販路運営を進めていくのがおすすめです。

※メルカリ&ヤフオクなどは無在庫販売は禁止ですので、ご注意くださいね。



最後に

大変ボリュームのある内容を最後までご覧いただき、誠にありがとうございました！

ご覧いただいた方は、
「中国輸入に興味がある」
「無在庫販売に興味がある」
「すでに実践している」
など、様々な方だと思います。

初めての作業はどれも大変ですが、1つ1つの作業は実はとても単純なので、慣れてさえしまえば、どんどん進められるようになると思います。

実際に私も最初はそうでした^^

わからないところなどがありましたら、公式LINEより何でもご質問ください。

少しでもお役に立てれば幸いです。

公式LINEでは、中国輸入を中心に、その他の物販についても発信しています！
今後どうぞよろしくお願いいたします。

けいこ